

Leuchtstoffwerk Breitionen GmbH

www.leuchtstoffwerk.com



Seit 70 Jahren begleiten wir den permanenten Wandel des Lichtmarktes mit innovativen Produkten, welche wir zusammen mit unseren Kunden gestalten und entwickeln. Hierbei steht für uns höchste Qualität an erster Stelle. Dieser Anspruch ist für uns der innere Antrieb unseren internationalen Kunden stets ein verlässlicher und kompetenter Partner zu sein.

Mit unseren Geschäftsbereichen anorganische Leuchtstoffe, Reinchemikalien, Nanobeschichtung und Sicherheitspigmente decken wir für unsere Kunden ein breites Anwendungsfeld rund um die Themen der optischen Materialien, Lichterzeugung, Diagnostik und materialintegrierten Authentifizierung ab.

Zur Verstärkung der Vertriebsorganisation in unserem Geschäftsbereich **Sicherheitspigmente** suchen wir eine/einen

Key Account Manager (w/m)

Zur Gewinnung und Entwicklung von Neukunden im Hochsicherheitsdruck (Banknoten, Dokumente) und den Vertrieb neuer Lösungen für industrielle Sicherheitsanwendungen in Europa.

Sie sind erster Ansprechpartner für unsere Bestandskunden und Integrationspartner, die Sie in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung und den technischen Kompetenzteams betreuen.

Ihre Qualifikation

Sie verfügen über eine technische Ausbildung oder ein Studium in den Industriebereichen Druck-Farbe- Lack- oder Kunststoff und sehen Ihre Zukunft in anspruchsvollen Vertriebsaufgaben. Oder Sie sind ein bewährter Vertriebspezialist mit gutem technischen Verständnis.

Egal aus welcher Perspektive Sie sich für eine Mitarbeit interessieren, entscheidend sind Ihre Begeisterung für die Beratung anspruchsvoller Kunden, Interesse an zielführender Projektarbeit und Spaß an einer regelmäßigen Reisetätigkeit im europäischen Wirtschaftsraum.

Präsentationsstärke, eine positive Ausstrahlung und ausgeprägte Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab. Sie kommunizieren vertragssicher in Deutsch und Englisch.



Was wir Ihnen bieten

Auf Sie wartet eine anspruchsvolle Aufgabe mit viel Verantwortung und Gestaltungsspielraum – in einem soliden und hervorragend positionierten Unternehmen. Neben einer guten Einarbeitung und konstanten Aus- und Weiterbildungsangeboten bieten wir Ihnen ein Gehalt aus Fixum und Provision, das zufrieden macht und sich Ihren Erfolgen anpasst; zudem erhalten Sie ein attraktives Ausstattungspaket. Nach der flexiblen Einarbeitungszeit ist auch ein Homeoffice als Basis Ihrer Aktivitäten möglich.

Jetzt schnell und einfach bewerben

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin an info@leuchtstoffwerk.com oder an unsere Postadresse:

Personalabteilung

Leuchtstoffwerk Breitung GmbH

Lange Sömme 17

D-98597 Breitung